

Technisch-commercieel adviseur maairobotten Regio Vlaanderen

Voor een bedrijf in Waver (Waals Brabant) dat gespecialiseerd is in het maken en verkoop van maairobotten zijn wij op zoek naar een Nederlandstalig Technisch-Commercieel Adviseur voor de Regio Vlaanderen.

Bedrijfsomschrijving

Belrobotics is de uitvinder van robotmaaiers voor grote oppervlakten en professionele toepassingen. Het is de marktleider in de wereld voor het gerobotiseerd maaien van sportvelden en is de referentie voor professionele toepassingen.

Belrobotics is een onderdeel van de Yamabiko Corporation, een Japanse multinational die wereldberoemde merken als ECHO, Shindaiwa en Kioritz produceert. YAMABIKO is een toonaangevende fabrikant van tuinmachines.

Functieomschrijving

In nauwe samenwerking met de Sales Director, bent u verantwoordelijk voor de ontwikkeling van de commerciële activiteiten binnen uw regio:

- U onderhoudt en breidt de commerciële relaties uit bij de gespecialiseerde handelaren in tuinbouwmachines en bij grootgroenbedrijven.
- U neemt deel aan de marketingacties die tot doel hebben potentiële projecten voor maairobotten te identificeren bij gemeentes, sportclubs en in private tuinen.
- U volgt deze projecten op in samenwerking met de regionale handelaar teneinde:
 - Belrobotics te positioneren door de beste technische en economische oplossingen aan te bieden (demonstraties, testen, opleidingen, ...).
 - Een offerte op te stellen in overleg met de regionale handelaar.
 - Het dossier op te volgen tot en met het afsluiten van het order.
- U bent aanwezig op professionele events.
- U biedt eveneens de nodige ondersteuning aan de regionale handelaar door middel van opleidingen over ons productengamma en door hem te adviseren over de installatiemogelijkheden en opties.
- U zorgt voor de opvolging van uw acties (bezoeken, prospecties, ...) en rapporteert uw bezoeken in het CRM systeem.
- U neemt deel aan de tweewekelijkse commerciële vergaderingen en ontwikkelt een effectieve samenwerking met de andere afdelingen van het bedrijf.
- U houdt u op de hoogte van de ontwikkelingen in uw branche.

Profiel en functie-eisen

- U heeft, bij voorkeur, een opleiding op het niveau van Bachelor gevolgd.
- U heeft bij voorkeur al een succesvolle commerciële ervaring in de sector van professionele tuinmachines.
- U spreekt en schrijft vloeiend Nederlands, kennis van het Frans en/of Engels is een pluspunt.
- Analytisch en geboren ondernemer, houdt u ervan om initiatieven te nemen om de business te ontwikkelen en kansen te grijpen.
- U toont flexibiliteit en beschikbaarheid om op verzoeken van klanten te reageren en beheerst verkoop- en onderhandelings technieken.
- U aarzelt niet om via demonstraties en tussenkomsten onze producten in praktijk te brengen.
- U bent nauwkeurig en gestructureerd in uw dagelijks werk.
- Wonend in Vlaanderen, staat u open voor occasionele verplaatsingen naar het
- Moederbedrijf in Waver (tweewekelijkse vergaderingen, opleidingen, ...).

Aanbod

- Tewerkstelling bij een marktleider.
- Dynamische, enthousiaste, creatieve en ondernemende collega's.
- Een volledig introductieprogramma en een continu opleidingsplan.
- Een gevarieerde functie op gebied van inhoud en contacten.
- Goede ondersteuningstools op bedrijfsniveau en een grote autonomie in het organiseren van uw werk.
- Een aantrekkelijk loon gekoppeld aan diverse voordelen.
- Voltijd, vast contract.

Soliciteringsprocedure

Reageer snel door uw CV en motivatiebrief door te sturen naar onze partner in werving en selectie:

Plus One

Gwendoline De Robiano

gderobiano@plusoneresearch.be

+32 (0)10 9 00 61



Ontdek al onze vacatures op www.plusoneresearch.be